

Аннотация рабочей программы дисциплины

№	Наименование раздела аннотации дисциплины	
1.	Название дисциплины	Экономическая конфликтология
2.	Уровень высшего образования	Бакалавриат
3.	Направление подготовки	37.03.02 – Конфликтология
4.	Направленность (профиль)	«Общий»
5.	Объем дисциплины (в часах и зачетных единицах)	108 ч. (3 з.е.)
6.	Аннотация дисциплины	В ходе освоения дисциплины учащиеся получают представление о проблеме становления экономической конфликтологии, особенности развития экономической конфликтологии в России, типологии конфликтогенов и т.д. На занятиях обсуждаются проблема выявления экономических закономерностей и рисков в предпринимательстве, виды современных экономических конфликтов, разновидности групповых и межгрупповых конфликтов, структура паттерна конфликта, современные финансовые конфликты, фактор великих держав в экономических войнах.
7.	Форма промежуточной аттестации	Зачет
8.	Компетенции	<p>УК- 4. Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений</p> <p>УК-15. Способен использовать базовые знания в области охраны окружающей среды и устойчивого развития, понимать экологические ограничения и последствия в сфере профессиональной деятельности</p> <p>УК-17. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности</p> <p>ОПК-4. способен анализировать конфликтные ситуации, применять основные методы, способы и средства получения информации о конфликтах и мирных способах взаимодействия, готовить материалы для экспертных заключений о конфликтогенном потенциале ситуации и субъектов взаимодействия</p> <p>ОПК-9. Способен поддерживать уровень профессиональной компетенции, в том числе за счет понимания и готовности работать под супервизией</p> <p>ОПК-10. Способен выполнять свои профессиональные функции в организациях разного типа, соблюдая этические нормы, границы своей компетентности, организационные политики и процедуры</p> <p>ПК-13. способен разрабатывать стандартные информационные и информационно-аналитические материалы для подготовки экспертных заключений о конфликтогенном потенциале ситуации и субъектах конфликтного взаимодействия</p>

		<p>ПК-16. способен участвовать в разработке планов и программ действий для разрешения межличностных, корпоративных и социально-трудовых конфликтов, формирования социально-партнерских отношений в консультируемых структурах и организациях</p>
9.	Примеры оценочных материалов (фондов оценочных средств)	<p>Примерные зачетные вопросы</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Содержание экономического конфликта: определение, значение, структура. Характеристика основных элементов. 2. Теория классового экономического конфликта в марксизме 3. Социальное маневрирование и экономическое маневрирование как методы предотвращения конфликтов. 4. Особенности и проблемы применения стратегий регулирования, решения и разрешения экономических конфликтов. 5. Особенности внешней среды в разных типах конфликтов в системе управления 6. Функциональное объяснение конфликта. Позитивная роль конфликта 7. Основные субъекты конфликтов в системе управления, их характеристики. 8. Аналитические концепции конфликта 9. Особенности структурных и динамических характеристик разных типов экономических конфликтов. Функциональные и дисфункциональные последствия экономических конфликтов. Особенности управления экономическими конфликтами. 10. Групповые конфликты и согласие. Динамика межгруппового конфликта в экономических процессах. 11. Конфликт и потенциал конфликтности в экономической сфере. Основные типы экономических конфликтов. 12. Модели поведения в конфликтных ситуациях и многообразие стилей разрешения экономического конфликта 13. Феномен рейдерства в мировой и российской экономике 14. Управление конфликтом и способы разрешения корпоративного конфликта 15. Банкротство. Поглощение. Конвертация долгов в акции. Консолидация акций. 16. Конфликт в системе отношений собственности. Источники конфликтов 17. Типы экономического сотрудничества и способы их осуществления 18. Экономический кризис. Внутрисистемный кризис. Классификация видов кризисов в экономике. 19. Посредничество в социально-экономических конфликтах 20. Виды экономик: «прозрачная», «теневая», «криминальная». Механизмы криминализации социальных отношений. 21. Переговоры: стратегии, модели и техники. 22. Роль и значение надгосударственных структур в международном бизнесе. Дихотомия «Запад-Восток», «Север-Юг» как основа для исследования экономических конфликтов в мировой экономике. 23. Особенности конкуренции и соперничества как разновидности конфликта 24. Формы экономической интеграции в современном мире:

		<p>проблемы и противоречия.</p> <p>25. Принуждение как способ регулирования и разрешения экономических конфликта</p> <p>26. Глобализация социальной, экономической и культурной жизни: основные идеи и подходы. Конфликтный потенциал экономической глобализации.</p> <p>27. Торговые войны. Борьба за экономическое господство.</p> <p>28. Стратегии социального протеста и партнерства в российской экономике</p> <p>29. Консюмеризм (Consumerism). Ценностные основания конфликтов в потребительском поведении.</p> <p>30. Компромисс как способ регулирования конфликта</p> <p>31. Особенности трудовых конфликтов. Забастовки, саботаж как виды трудовых конфликтов. Способы управления трудовыми конфликтами.</p> <p>32. Технологии профилактики, урегулирования и разрешения конфликта</p> <p>33. Особенности трудовых конфликтов. Забастовки, саботаж как виды трудовых конфликтов. Способы управления трудовыми конфликтами.</p> <p>34. Дипломатия как способ улаживания конфликта и налаживания сотрудничества во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>35. Связи с общественностью, как важный инструмент управления корпоративными конфликтами</p> <p>36. Управление персоналом в условиях корпоративного конфликта.</p> <p>37. Манипуляция в регулировании экономических конфликтов</p> <p>38. Кризис в организации как источник корпоративного конфликта.</p> <p>39. Внутри- и межкультурный конфликт. Конфликтогенность повседневной культуры. Типы конфликтов на потребительском рынке. Понятие потребительского экстремизма. Способы противостояния ему.</p> <p>40. Социальная напряженность, социальный диалог и партнерство в российском обществе</p> <p>41. Способы предотвращения конфликтов на потребительском рынке. Закон РФ «О защите прав потребителей».</p> <p>42. Межрегиональные, международные экономические конфликты и способы их разрешения</p> <p>43. Международные экономические конфликты: субъекты, типология. Основные модели взаимосвязи внутри – и внешнеполитических конфликтов.</p> <p>44. Специфика организационного конфликта. Способы разрешения организационных конфликтов и управления ими</p>
10.	Список обязательной литературы	<p>1. Экономическая конфликтология. Юденков Ю.Н., Кононов В.В., Пашков Р.В. Учебное пособие под ред В.И.Якунина. М.:КноРус, 2022. - 222 с.</p> <p>2. «Экономическая конфликтология» Н. В. Абдуллаев, А. В. Алейников и др. М.: Институт Мира и исследования конфликтов, 2015.</p> <p>3. Глазл Ф. Конфликтменеджмент. Настольная книга руководителя и консультанта: Пер. с нем./Глазл Ф. - Калуга:Духовное познание, 2002. - 516 с.</p> <p>4. «Институты конфликто разрешения и поддержания мира».</p>

		<p>Д.Черезов, В.Милецкий, М.: Институт Мира и исследования конфликтов, 2019.</p> <p>5. Кольцова А.А., Старобинская Н.М. Экономическая конфликтология: Рабочая тетрадь. Часть I. – СПб.: КультИнформПресс, 2018.</p> <p>6. Лукаш, Ю.А. Внутрифирменные конфликты, или трудовая конфликтология в бизнесе: учебное пособие для практического применения. [Электронный ресурс] — Электрон. дан. — М. : Юстицинформ, 2014. — 158 с.</p>
--	--	--